



## Caso de éxito

***“Solomon nos permitió abordar mas y mejores proyectos en paralelo sin que las herramientas de gestión nos limitaran la estrategia de crecimiento y rentabilidad”.***

Gustavo Vicuña Molina  
Gerente General Claro Vicuña y Valenzuela

### Situación anterior

Los sistemas de información eran islas que no se comunicaban y no existía un control de obras integrado a la contabilidad. El nivel de informes de gestión era casi cero, lo cual generaba un problema en la oportunidad de la información.

En general el entorno tecnológico era muy pobre, lo que no hacía posible realizar las mejoras que correspondían a una empresa en crecimiento.

### Por qué Microsoft Dynamics SL (Solomon)?

- Porque fue la solución más completa con el respaldo y experiencia necesaria.
- Por funcionalidad y precio.
- Por su modelo ASP.
- Por la experiencia del implementador.
- Porque otras constructoras tenían Microsoft Dynamics SL (Solomon)



## La solución

Con la implementación de Microsoft Dynamics SL (Solomon) se cambió el sistema anterior logrando resolver las falencias detectadas en la fase del diagnóstico :

- Oportunidad e integración.
- Contabilidad con control de gestión de obras e información por obra.
- Todo bajo el modelo ASP o Outsourcing.

Se integró adicionalmente un sistema de RRHH.

## Valor de la solución y beneficios

Permitir abordar más y mejores proyectos en paralelo sin que las herramientas de gestión limiten la estrategia de crecimiento y rentabilidad.

### Beneficios alcanzados

- Mejora de la capacidad de procesamiento y control.
- Toda la empresa maneja la misma información.
- Se obtiene los estados financieros al día.
- Se mide la rentabilidad de cada área de negocios.
- Se controla cada obra en sus resultados.
- Se integró la contabilidad con el control de gestión de obras.

## Planes futuros

Seguir integrando nuevos procesos de negocios como:

- Manejo de compras.
- Potenciar el uso del sistema por parte de la gerencia.
- Integrar la solución de presupuesto de obras al sistema actual.

### La Empresa

**Claro Vicuña Valenzuela S. A. es una empresa constructora con diversas áreas de negocios como la edificación, infraestructura, vivienda, obras civiles y vialidad.**

- **Facturación anual de U\$100 millones.**
- **Entre 1.200 y 1.600 empleados.**
- **Oficinas en Quinta Región y Concepción.**
- **Sucursales en San Bernardo y Santiago.**

### La Solución

**Microsoft Dynamics SL + SIGIC  
Administración central y abastecimiento  
Control de obras**



**Pedro de Valdivia 555, Piso 9  
Providencia - Santiago  
Fono: (56-2) 372-4300  
Fax: (56-2) 343-1943  
[www.mekanoasicom.cl](http://www.mekanoasicom.cl)**

